Die **BKK firmus** zählt zu den erfolgreichsten Krankenkassen Deutschlands und wurde als "TOP"-Arbeitgeber ausgezeichnet. Mit einem engagierten Team von rund 950 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern betreuen wir rund 1,2 Millionen Kunden und setzen dabei auf kontinuierliches Wachstum und Fortschritt.

Um unser Team in der Region **Oldenburg** zu erweitern, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt motivierte und talentierte Fachkräfte als:

Regionalreferent Gesundheit und Vertrieb (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und strategischer Ausbau bestehender Unternehmenskontakte, insbesondere unserer Trägerunternehmen, sowie aktive Gewinnung neuer Kooperationspartner zur Förderung des regionalen Marktwachstums
- Eigenverantwortliche Planung, Durchführung und Nachbereitung von Unternehmensbesuchen, Präsentationen und regionalen Veranstaltungen
- Ganzheitliche Betreuung und Abrechnung externer Vertriebspartner und Makler
- Aktive Unterstützung bei Präventionsprojekten und Maßnahmen des Betrieblichen Gesundheitsmanagements (BGM)
- Nachhaltiger Aufbau regionaler Netzwerke sowie Mitgestaltung der Öffentlichkeitsarbeit und Social-Media-Kanäle
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen und externen Schnittstellenpartnern

- Unterstützung der Regionalgeschäftsführung bei Marktanalysen, der Repräsentation der BKK firmus in der Region sowie der Ableitung von Vertriebsaktivitäten
- Kontinuierliche Berichterstattung und Beratung der Regionalgeschäftsführung als direkte Führungsebene

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium, z. B. Gesundheitsmanagement, Public Health, Sozialversicherungsfachangestellte/r, Betriebswirtschaft im Gesundheitswesen, BWL oder eine vergleichbare Qualifikation
- Zusätzliche Qualifikationen im Gesundheits- oder Präventionsbereich sind von Vorteil, z. B. Fachkraft für BGM
- Idealerweise Erfahrung im Vertrieb, in der Firmenkundenbetreuung oder im Gesundheitswesen
- Ausgeprägte Kommunikations- und Kontaktstärke im Umgang mit verschiedenen Partnern
- Sicheres, sympathisches und professionelles Auftreten
- Hohe Vertriebs- und Dienstleistungsorientierung
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Bereitschaft zu regionalen Außenterminen

Ihre BKK Mehrwerte:

- **Flexibilität und Gleitzeit:** Bei uns haben Sie die Möglichkeit, Ihre Arbeitszeit innerhalb von **35 Stunden pro Woche** flexibel zu gestalten – Im Rahmen der Gleitzeitregelung auch mit der Option, die Stunden auf **4 Tage pro Woche** zu verteilen
- **Mobiles Arbeiten:** Je nach Tätigkeitsbereich können Sie einzelne Tage ganz bequem **von Zuhause aus arbeiten**
- **Vergütung:** Wir bieten Ihnen zusätzliche Anreize in Form von **Weihnachts- und Urlaubsgeld (14 Gehälter), steuerfreien Zuschüssen sowie Corporate Benefits. Das Einstiegsgehalt für diese Position beträgt ab 53.000 € brutto jährlich.** Abhängig von Ihrer Qualifikation und Berufserfahrung kann die konkrete Einstufung entsprechend höher ausfallen
- **Onboarding und Einarbeitung:** Wir stellen sicher, dass Sie sich von Anfang an bei uns willkommen fühlen, indem wir Sie schon während des Onboardingprozesses begleiten und durch **strukturierte Einarbeitungspläne** unterstützen

- **Weiterentwicklung:** Uns ist es wichtig, dass Sie ihr volles Potenzial entfalten können. Deshalb bieten wir **arbeitgeberfinanzierte Aus-, Fort- und Weiterbildungen** sowohl intern als auch extern an, um Ihre Fähigkeiten kontinuierlich auszubauen

Eine Teilzeitbeschäftigung ist grundsätzlich möglich.

Jetzt Bewerben

BKK firmus
... gesundum gut!

Kontakt:

Ms Madita Knebel
Tel.: 0541/33141-112

BKK firmus
Knollstraße 16

49074 Osnabrück